

Felipe Enrique Blanco
Director general de Ríos Renovables

“Sustituir una caldera de gasoil por una de biomasa implica ahorros de entre un 40 y un 50 por ciento”

Felipe Enrique Blanco, director general de Ríos Renovables, detalla en esta entrevista los beneficios inmediatos que supone la sustitución de calderas de gasoil por calderas de biomasa, ya sean alimentadas por pellets o por astilla. Su compañía, como empresa de servicios energéticos, asume los riesgos de la inversión y gestión de la instalación. “El cliente solo paga por lo que verdaderamente consume”, puntualiza.

Ríos Renovables desarrolla también proyectos en otros sectores, entre ellos en el de la iluminación, o en el mantenimiento de grandes y pequeños parques fotovoltaicos.

Respecto al autoconsumo, Felipe Enrique Blanco considera que “si el actual Gobierno y los que vengan se olvidan de nosotros y dejan que el mercado discorra como debe ser, el sector del autoconsumo tendrá un crecimiento moderado pero constante en los próximos años” y aboga por la inclusión del almacenamiento energético para este tipo de instalaciones.



Pregunta.- ¿Qué tipo de proyectos desarrolla Ríos Renovables en el sector de la eficiencia energética?

Respuesta.- Como empresa de servicios energéticos, realizamos instalaciones en el ámbito térmico para calefacción y agua caliente sanitaria; por otro lado, hacemos proyectos de iluminación, tanto pública como privada.

P.- ¿Cómo integran el uso de la biomasa en sus proyectos?

R.- Un ejemplo típico sería el de una residencia de ancianos en una zona de la periferia de Madrid donde no hay gas canalizado. En este caso el edificio contaba con una caldera de gasoil ineficiente que debía ser renovada con un gasto muy considerable. Lo que ofrecimos a este cliente fue sustituir su caldera por una de biomasa y asumir nosotros, la empresa de servicios

energéticos, tanto la inversión de la caldera como la contratación del combustible y el funcionamiento de la instalación. Lo que al final paga el cliente es la energía útil que verdaderamente consume, asumiendo nosotros los riesgos de ineficiencia y de inversión.

P.- ¿Qué porcentajes de ahorro en costes energéticos se obtienen con esta sustitución de gasoil por biomasa?

R.- Si nos centramos en combustible, el cambio implica ahorros de entre un 40 y un 50 por ciento. Este tipo de ahorro depende de si se utiliza pellet o astilla. También hay que tener en cuenta los ahorros en la inversión y la gestión energética de los que se beneficia el cliente.

P.- ¿Cómo se selecciona el tipo de combustible ideal, ya sea pellet o astilla?

R.- Cuando hablamos de potencias hasta unos 80 kW, el pellet es la mejor solución, ya que los sistemas son muy eficientes en cuanto a fiabilidad de la alimentación. En potencia superiores, es más interesante trabajar con astilla, porque los costes del combustible bajan ligeramente. Hay que señalar que el sector de la biomasa se ha profesionalizado muchísimo. El pellet tiene una certificación europea, la ENplus, que garantiza que el material tiene un rendimiento calórico que es el esperado, sin ningún tipo de inseguridad. En cuanto a la astilla, no hay una normativa pero cada vez se tiene más claro y se trabaja con mayor profesionalidad en el tema de la humedad, las tolerancias de tamaño, etc. En cuanto al suministro de estos combustibles, podemos decir que toda España está cubierta, con precios muy competitivos respecto al gasoil o GLP, si ese suministro se hace a menos de 100 kilómetros desde la fábrica de biomasa al cliente.

P.- Como comentaba al principio, Ríos Renovables también desarrolla proyectos de iluminación. Coméntenos algún caso de éxito reciente.

R.- Realizamos proyectos para la renovación del alumbrado en vías públicas. Se trata de alumbrados con 40 o 50 años y lo que hacemos es similar al caso de la biomasa: nosotros realizamos la inversión, compramos la energía para el suministro y el ayuntamiento, durante la duración del contrato de servicios energéticos, paga una cuota inferior a la que ya pagaba. Estos contratos tienen una duración de 10 a 14 años; después, el ayuntamiento pasa a ser propietario íntegro del alumbrado. Otro tema interesante es la sustitución de campanas industriales en grandes naves de logística, procesos, etc. En estos casos se cambia la campana de halogenuros por proyectores de LED, que permiten ahorros del 40 al 60%, dependiendo de los factores de utilización y las necesidades de intensidad lumínica del cliente. La inversión se amortiza en plazos relativamente cortos.

P.- En el sector fotovoltaico, Ríos Renovables realiza el mantenimiento de parques solares.

¿Qué tipo de servicios ofrecen en este ámbito y qué número de parques solares tienen bajo su supervisión en la actualidad?

R.- Entre España e Italia contamos con 130 MW, unos 80 parques en España y 50 en Italia. Tenemos dos tipos de clientes: pequeñas huertas solares y propietarios de grandes parques, como fondos de inversión. En función del perfil del cliente, las prestaciones del alcance del mantenimiento cambian. Los fondos de inversión buscan un servicio de mantenimiento con una garantía total, en la que prácticamente no hay costes variables y los riesgos los asumimos nosotros. Por su parte, el cliente final, que busca más el ahorro que la estabilidad de costes, quiere servicios con garantías inferiores.

La clave en estos servicios de mantenimiento es tener todo monitorizado para que llegue la información a nuestro centro de control e intentar ahorrar mano de obra innecesaria; al mismo tiempo, es necesario ser muy efectivos en la gestión de los correctivos, la programación de los mantenimientos preventivos, etc. Nosotros fuimos una de las primeras empresas en integrar telemedida IP, también en la gestión de forma remota todos los seguidores solares, contadores y estaciones meteorológicas de un parque. Además, nuestro sistema SCADA es de diseño propio, lo que nos permite adecuarlo e implementarlo a cualquier tipo de inversor solar, seguidor o sistema de adquisición de datos.

P.- ¿Qué proyectos de futuro maneja la empresa?

R.- Creemos que, si el actual Gobierno y los que vengan se olvidan de nosotros y dejan que el mercado discurra como debe ser, el sector del autoconsumo tendrá un crecimiento moderado pero constante en los próximos años. Por otro lado, la inclusión del almacenamiento energético en el autoconsumo contribuiría a obtener un plus por aumentar el horario en el que se puede autoconsumir.