



LILIANA CASTILLO
CSP TODAY

Nadie es profeta en su tierra

La situación de la CSP en España en 2014 no pinta mejor que la del año pasado. La publicación de una polémica escala de pago en el marco de la “rentabilidad razonable” y las múltiples demandas contra el Estado español en cortes internacionales marcaron la pauta. Así las cosas, las empresas del sector han tenido que buscar en el extranjero las oportunidades que en casa, simplemente, no tienen. En la carrera por la conquista de nuevos mercados, estas compañías han dado mucho de qué hablar en 2014.

El chasco de una “rentabilidad razonable”

2014 no comenzó bien. En febrero, las compañías del sector vieron con sorpresa la publicación de los detalles de la escala de pagos que sustituiría a las primas para la energía renovable. El Dr. Luis Crespo, presidente de Protermosolar, indicaba en aquella ocasión que “si le hubieran dicho a cualquiera de las empresas españolas que invirtieron en CSP hace cuatro o cinco años que obtendrían el 7,5 %, no habrían invertido en las plantas”.

En la legislación que se propuso en julio de 2013, la administración planeó sustituir todas las primas a la energía renovable por lo que denominó una “rentabilidad razonable”. Esto equivalía, aproximadamente, al 7,5 % sobre la vida útil de un proyecto y se aplicaba a todas las plantas que ya estaban en funcionamiento. Bajo este esquema, cualquier planta que ya hubiese recibido esa cantidad o una superior mediante el esquema de “feed-in tariff” ya no podría optar a los pagos.

La publicación del Ministerio de Industria, Energía y Turismo (recogida en una guía de 1.538 páginas) llegaba tras siete largos meses de espera. Durante este periodo,

los propietarios de las plantas tuvieron que operar como si siguiera vigente el régimen de primas, aun cuando supieran que las verdaderas tasas de remuneración serían muy inferiores.

Y por si fuera poco, el 14 de octubre se publicó la Orden IET/1882/2014, que establecía la metodología para el cálculo de la energía eléctrica imputable a la utilización de combustibles en las plantas termosolares.

Lluvia de demandas internacionales

Por otro lado, las reclamaciones contra el Estado en tribunales internacionales continuaron. Las primeras solicitudes de arbitraje ante el Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones (CIADI) del Banco Mundial, fueron presentadas en octubre de 2013. El nuevo año no sería diferente.

En febrero Masdar se convertía en la cuarta compañía de capital internacional en presentar una solicitud de arbitraje ante el CIADI. La estatal de los Emiratos Árabes Unidos con sede en Abu Dabi, es socia de Sener en Torresol, entidad propietaria de las plantas Gemasolar, una torre de 20 MW, y Valle I y II (ambas plantas cilindroparabólicas y de 50 MW cada una).

La lista se extiende. En mayo, la estadounidense Nextera recurría al CIADI para dirimir la responsabilidad del Estado español en un cambio regulatorio que le estaba causando serias pérdidas económicas. Nextera es dueña del proyecto Termosol, con dos plantas cilindroparabólicas de 50 MW cada una.

El verano arrancaba con la noticia de que el fondo de inversiones InfraRed Capital Partners solicitaba un arbitraje ante el CIADI. La firma británica participa en dos proyectos: Morón de la Frontera y Olivenza, ambos cilindroparabólicos y de 50 MW cada uno.

Ganadores de las licitaciones

Afortunadamente, en el extranjero la situación era diferente. Para comenzar el año con buen pie, el 9 de enero, Abengoa Solar anunciaba que había ganado la licitación para construir la primera planta CSP a gran escala en Chile, Cerro Dominador. Cinco meses después, en mayo, la empresa celebraba el inicio de la construcción del proyecto de 100 MW, con la colocación de la primera piedra.

Poco después del anuncio, en febrero, el gobierno chileno revelaba planes para conectar el sistema eléctrico central (SIC) con el sistema eléctrico del norte (SING). Esto presagiaba interesantes desarrollos en ese mercado.

El año de la cosecha: varias plantas se conectan a la red

Se puede decir que 2014 ha sido un año de cosecha, ya que varias plantas iniciaron operación comercial. La ronda comenzó en febrero en los Estados Unidos, con Ivanpah, la



De izquierda a derecha, Ivanpah, la planta de tres torres y 392 MW de capacidad, comenzó operación comercial en febrero de 2014. Imagen cortesía de BrightSource Energy. Mojave, en California, también comenzó operación comercial en 2014. Imagen cortesía de Abengoa. Instalación con tecnología cilindroparabólica. CIEMAT.

gigantesca planta de tres torres y capacidad bruta de 392 MW, ubicada en California.

Un poco más arriba, en el desierto de Tonopah en Nevada, otra planta de torre, Crescent Dunes, entraba oficialmente en fase de prueba. Se espera que comience operación comercial en febrero de 2015.

Las novedades no terminaron allí, puesto que la planta Genesis Solar 1 comenzó operación comercial en marzo. La planta cilindroparabólica de 125 MW le seguía los pasos a su gemela, Genesis Solar 2, que había iniciado operación comercial a finales de 2013.

Y para terminar con broche de oro un fructífero año en los EE UU, el 1 de diciembre Abengoa Yield anunciaba que Mojave, la planta cilindroparabólica de 280 MW ubicada al noreste de Los Ángeles, también comenzaba operación. De esta manera la capacidad instalada del país se acercaba a los 1,5 GW, en comparación con los 2,3 GW españoles.

Desde otras partes del mundo también llegaban noticias positivas, esta vez, desde la India. A pesar de la decisión de Areva (el mayor proveedor de tecnología Fresnel) de salir del mercado CSP, la planta que estaba desarrollando en el estado de Rajasthan para Reliance Power, se conectaba finalmente a la red. El proyecto Reliance Areva CSP 1, de 125 MW, inició operación comercial en noviembre.

Las buenas noticias no llegaron solas y justo un día después del anuncio de Reliance, la compañía Megha Engineering and Infrastructure hacía lo mismo. En efecto, el proyecto MEGHA, de 50 MW y tecnología cilindroparabólica, iniciaba operación comercial en el estado de Andhra Pradesh, al sur del país.

La otra cara de la moneda

Sin embargo, 2014 también tuvo una buena dosis de eventos negativos. El verano trajo consigo la polémica sobre el impacto de la planta de Ivanpah en la población local de aves. Un artículo publicado por Associated Press, en el que se indicaba erróneamente que hasta 28.000 aves podrían haber muerto en las instalaciones del complejo, generó gran debate. La misma planta también ha estado en el ojo del huracán más recientemente de-

bido a los resultados operativos de este año, más bajos de lo esperado, debido a los niveles de radiación solar de los últimos meses.

Al otro lado del globo, en Sudáfrica, a comienzos de noviembre ocurrió un accidente fatal en las instalaciones de la planta Khi Solar One, en Upington. Una de las grúas utilizadas para levantar la torre de concreto cayó y dejó un saldo de dos personas muertas y siete heridos, todos trabajadores de diferentes contratistas de Abengoa, el promotor encargado de desarrollar el proyecto. Se trata del accidente más importante de la industria CSP hasta la fecha.

¿Qué nos depara 2015?

Ya lo decíamos el año pasado y mantene-mos nuestra apuesta. En CSP Today tenemos las esperanzas puestas en Arabia Saudí, Marruecos y Sudáfrica. Creemos firmemente que estos son los mercados con más potencial para la industria termosolar en los próximos años.

Comencemos por Arabia Saudí. Aunque no se ha anunciado ninguna licitación de proyectos CSP desde la publicación del informe del proceso de adquisición competitiva del K.A. CARE, sí se ha mostrado una creciente tendencia hacia la adquisición de fabricantes internacionales de CSP por parte de conglomerados saudíes privados o gubernamentales.

Para muestra, un botón: en enero de 2014, TAQNIA, un desarrollador saudí de tecnología, adquirió el 50 % de Sun & Life, la filial solar de ACWA Power, con proyectos en Sudáfrica y Marruecos. A este anuncio le siguieron diferentes acuerdos económicos con Masdar, la Corporación Nacional Nuclear de China y la Corporación Financiera Internacional durante 2014.

Esta tendencia, junto a las diferentes actividades de investigación y desarrollo que se han realizado en instituciones académicas del reino, reflejan una fase preparatoria que, probablemente, irá seguida del despegue del mercado.

Luego tenemos a Marruecos, que ha experimentado un 2014 muy productivo en ma-

teria de CSP. En marzo, se identificaron los sitios en los que se construirían los proyectos solares: Noor Tata y Noor Midelt. En el primero se está levantando la planta Noor I, de 160 MW y tecnología cilindroparabólica, que se espera esté lista en octubre de 2015. Por otro lado, varias instituciones financieras internacionales han anunciado el otorgamiento de créditos para el desarrollo de los proyectos Noor II (200 MW, tecnología cilindroparabólica) y Noor III (100 MW, torre).

Además, cabe destacar que el país logró el objetivo fijado para 2012 de suministrar el 8 % de su energía total a partir de renovables.

Y finalmente saltamos a Sudáfrica. Justo cuando pensábamos que el 2014 terminaría sin novedades en este mercado, el pasado 15 de diciembre el Departamento de Energía sudafricano anunciaba el cierre financiero de los proyectos de la ventana 3 y las compañías preseleccionadas en la ventana 3.5, bajo el Renewable Energy Independent Power Produced Procurement Programme (REIPPPP).

Los proyectos de la ventana 3 son Xina Solar One –de tecnología cilindroparabólica y 100 MW– e Ilanga I, también cilindroparabólica y de 100 MW de capacidad bruta.

Por otro lado, los proyectos presentados en la ventana 3.5 (exclusiva para CSP) fueron tres (véanse en la tabla 1)

De ellos, resultaron preseleccionados Kathu CSP y Redstone. El cronograma original establecía que los ganadores debían ser anunciados el 10 de junio de 2014 para alcanzar cierre financiero el 20 de febrero de 2015. Sin embargo, se desconoce la nueva fecha para el cierre financiero de estos proyectos.

Por otro lado, la ventana 4 dejó un sabor amargo en los desarrolladores españoles, puesto que no hubo adjudicaciones para la termosolar, a pesar de que se esperaba el anuncio de aproximadamente 200 MW adicionales.

Dicho esto, esperamos ansiosos los desarrollos de 2015 y estamos seguros de que la industria española continuará en la búsqueda de nuevos mercados internacionales. Mientras tanto, desde CSP Today queremos desearles un ¡Feliz 2015! ◀◀

TABLA 1

Promotor	EPC	Nombre del proyecto	Capacidad (MW)	Tecnología
GDF Suez	Acciona / Sener	Kathu CSP	100	Cilindroparabólica
SolarReserve / ACWA Power	Técnicas Reunidas / TSK	Redstone	100	Torre
Emvelo	Cobra	Ilanga II	100	Cilindroparabólica

Fuente: CSP Today Markets Report 2015 – South Africa.