

Fernando Granell, director de Energyst Cat Rental Power

# “Queremos posicionarnos como líder en el alquiler y servicio de grupos electrógenos y plantas diésel de media y gran potencia”

Fernando Granell Navarro es ingeniero industrial por la E.T.S. de Ingenieros Industriales de la UPM, especialidad Mecánica-Máquinas. Es además Máster MBA por la UNED y cuenta con formación diversa en Ventas (ESIC), Auditorías Energéticas (ETSICCP-UPM) e Instalaciones Eléctricas y Mantenimiento (COIIM). En el sector energético trabajó como director de proyecto en el suministro llave en mano y mantenimiento integral de plantas de cogeneración. Tras su paso por la consultoría energética se incorporó al sector del alquiler de maquinaria para desarrollar el negocio energético en una de las primeras compañías españolas. Recientemente ha sido nombrado director general de Energyst Cat Rental Power en España.



### Tras su reciente nombramiento, ¿cuáles son los nuevos objetivos de la compañía?

Nuestra intención es básicamente desarrollar el negocio ya afianzado durante nuestros primeros años, ampliando nuestros servicios al resto de empresas del sector energético e industrial.

### Energyst empezó en España en el invierno de 2003. ¿Cómo valora su situación en el país?

Actualmente estamos totalmente consolidados como referente nacional en la prestación de soluciones temporales de generación eléctrica para los principales actores energéticos del país, es decir, la valoración de nuestra situación actual es ¡muy buena!

### ¿Cuál es el balance del último año? ¿Qué proyectos destacaría de los realizados en 2007?

Para Energyst Ibérica 2007 ha sido un año inquieto desde el punto de vista organizativo y, al mismo tiempo, excelente desde el punto de vista empresarial. Pese a los cambios afrontados, el año se cerrará por encima de nuestras expectativas con unos estupendos resultados gracias al esfuerzo realizado por todo el equipo.

De entre las actuaciones más destacadas debemos resaltar por su singularidad los servicios integrales prestados a Fecsa-Endesa y a Repsol, que supusieron una auténtica puesta a prueba de nuestra capacidad de reacción y servicio, así como de puesta a disposición de la gran flota de equipos disponible.

### ¿Y de cara a 2008?

Las perspectivas para 2008 son excelentes, si bien tendremos que trabajar duro debido a las magníficas referencias que hemos alcanzado durante este año. No obstante, estoy convencido de que sabremos aprovechar todas las oportunidades y mantener al mismo tiempo nuestra oferta de servicio integral y de calidad.

### ¿Cuáles serán las perspectivas de negocio a corto y medio plazo?

Queremos afianzar nuestros servicios actuales y posicionarnos como líder en el alquiler y servicio de grupos electrógenos y plantas diésel de media y gran potencia. Además, esperamos ampliar la oferta de los servicios de control de temperatura, que tan buena aceptación tienen en otros países europeos.



### ¿Qué tipo de equipos han sido los más demandados hasta ahora?

Es claramente creciente la demanda de servicios de generación en potencias bajas, en el entorno de 100-200 kVA, en modos de funcionamiento versátiles y siempre con una presión sonora mínima y gran autonomía.

En lo referente al control de temperatura, las prioridades son más amplias y es difícil concretar, si bien es clara la preferencia por equipos sumamente fiables.

### ¿Tienen previsto introducir nuevas líneas de negocio?

Por ahora nos centramos en desarrollar las existentes, si bien esperamos ampliar incluso los servicios ofrecidos relacionados con los negocios principales de energía y temperatura.

### ¿Y respecto a su apoyo al sistema de generación distribuida?

Somos verdaderos especialistas en ella. De hecho, se encuentra en el origen de

nuestra compañía la necesidad de atender las demandas energéticas, por pequeñas que sean, en el lugar de consumo, por lejano e inaccesible que se encuentre.

Energyst puede prestar servicios integrales totalmente autónomos de generación de hasta 50 MW en cualquier lugar del mundo. Para ello es fundamental poder garantizar el suministro adecuado, lo que implica la definición del equipo idóneo y la instalación de todos los accesorios necesarios para la correcta prestación del servicio sin interrupciones. Presta aquí gran importancia la versatilidad de los equipos y/o plantas de generación que permitan adecuarse a las cambiantes demandas y necesidades de cada consumidor.

En lo relativo al desarrollo sostenible, tenemos en marcha estudios para garantizar el perfecto funcionamiento y prestaciones de nuestros generadores con biocombustibles.

### ¿Qué diferencia a la demanda

### española de la de sus vecinos?

La principal diferencia que se aprecia en muchos casos es la falta de previsión de las necesidades, lo que nos obliga a estar dispuestos y preparados para el servicio en todo momento, si bien la creciente demanda y el potencial existente hacen que España sea un mercado estupendo para las empresas capaces de ofrecer con garantía un servicio integral.

### ¿Qué ventajas destacaría de Energyst frente a sus competidores?

Destacaría principalmente nuestras ventajas en lo relativo ya no sólo a la amplia flota disponible en toda Europa, sino que está especialmente preparada para los servicios singulares de generación en lo referente a potencia, ruidos, emisiones y consumos.

Esto, junto con la experiencia acumulada y las numerosas referencias de proyectos ejecutados, nos permite ofrecer con garantías un servicio global muy por encima del mero alquiler.



# ecoenergética

Toda la **innovación** de este sector a tu alcance

FERIA / CONGRESO  
DE ENERGÍAS RENOVABLES  
IGUALADA, Barcelona 13 14 y 15 de Marzo de 2008



[www.ecoenergetica.org](http://www.ecoenergetica.org)